

INFORMAȚII PERSONALE



Bogdan Vladu

📍 Strada Bradului nr.12, 210159 Targu Jiu (România)

☎ +40722602992 📠 +40744635774

✉ bogdan.vladu@yahoo.com

PROFILUL PERSONAL

Director general grup de firme

-29 de ani experienta in administrarea afacerilor, cu un palmares excelent obtinut in Topul National al Firmelor Private.

-Abilitati interpersonale puternice, capacitatea de a comunica si de a gestiona oameni din toate nivelurile ierarhice ; nivel ridicat de integritate.

-Initiativa puternica si capacitatea de a gestiona mai multe proiecte in acelasi timp; capacitatea de a lucra in medii diferite si multi-culturale.

-Responsabilitatea de a elabora solutii creative care sa vina in intampinarea nevoilor si cerintelor particulare.

-Capacitatea de a lucra independent, in conformitate cu obiectivele companiei, expertiza pe care o ofer presupunand un nivel profesional ridicat si calificat, bazandu-se nu doar pe o manifestare de dorinta in acest sens, ci mai presus de toate pe spiritul inovator si experienta acumulata.

-Doresc perfectionarea personala continua in cadrul unei organizatii/companii , pentru asigurarea dezvoltarii sustenabile a acesteia si prin asigurarea unui impact social pozitiv.

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/08/2014–Prezent

Director general / Administrator / Asociat

CAPITAL INTERMED GROUP SRL, Targu-Jiu (România)

-Planificarea si stabilirea tuturor obiectivelor companiei, crearea conditiilor optime pentru indeplinirea acestora.

-Desfasurarea unei activitati sustinute de promovare a produselor companiei, identificarea nevoilor potentialilor clienti , atragerea si mentinerea relatiilor cu acestia , asigurand servicii prompte si la inalte standarde profesionale.

-Analiza si monitorizarea pietei financiare, studierea concurentei locale, stabilirea relatiilor pe termen lung cu clientii importanti precum si promovarea imaginii companiei si a serviciilor oferite.

-Gestionarea relatiilor cu furnizorii si beneficiarii instititionali ai serviciilor oferite precum si dezvoltarea cantitativa si calitativa a portofoliului de clienti

-Monitorizarea si asigurarea bugetelor anuale pentru atingerea obiectivelor propuse.

-Responsabilitati privind intreaga performanta a unitatii: performanta financiara, servicii complete pentru clienti si sisteme interne de control.

Tipul sau sectorul de activitate Activitati de intermediere a tranzactiilor financiare / Transferuri monetare

01/05/2009–Prezent

Manager executiv / Administrator / Asociat

COUNT INTERMED GROUP SRL, Targu Jiu (Romania)

-Organizarea generala a activitatii companiei pentru atingerea obiectivelor propuse si pentru asigurarea unei bune imagini pe piata de profil.

-Elaborarea de strategii integrate de analiza si valorificare oportunitati, politici de expansiune in piata, eficientizarea investitiilor si a fluxurilor de capital, comunicare interna si externa.

-Conducerea proceselor de structurare, negociere si executie a tranzactiilor de achizitii, finantare sau

investitie, a relatiilor cu clientii, autoritatile,consultantii si departamentele interne.

-Cresterea bazei de clienti prin eforturi de marketing si dezvoltarea de noi afaceri; originarea si mentinerea relatiilor cu clientii prin analiza diverselor tipuri de propuneri de finantare si oferirea de solutii personalizate nevoilor fiecarui client.

-Identificare furnizorilor de capital si finantare care corespund nevoilor clientilor.

-Responsabilitati privind procedurile de identificare,evaluare si administrare a riscurilor semnificative pentru intreaga activitate a companiei .

Tipul sau sectorul de activitate Activitati financiare nebancaire/ Comert

01/03/2007–Prezent

Manager executiv / Administrator

COUNT BUSINESS GROUP SRL, Targu Jiu (România)

-Responsabilitatea mentinerii la un nivel ridicat a tuturor serviciilor oferite clientilor companiei.

-Asistenta in recrutarea, training-ul si mentorarea consultantilor si a sefilor de departamente,implicandu-i in toate aspectele aferente ciclului unui proiect (evaluare, finantare, executie,implementare, monitorizare si dezvoltare).

-Asigurarea legalitatii si confidentialitatii datelor si operatiunilor cu caracter personal desfasurate in cadrul companiei.

-Elaborarea de politici si strategii de coordonare si comunicare, implementarea strategiei de atragere a potentialilor clienti, pastrarea lor si asigurarea atingerii obiectivelor stabilite.

-Asistarea clientilor importanti pe tot parcursul procesului de atragere capital si finantare pentru a asigura incheierea cu succes a tranzactiilor.

-Implementarea la nivelul societatii a unor noi linii de business adaptate cererii de piata

Tipul sau sectorul de activitate Activitati financiare nebancaire / Comert / Imobiliare

01/03/1993–Prezent

Director general / Administrator / Asociat

VLASOR IMPEX S.R.L., Targu Jiu (România)

-Responsabil cu managementul firmei ,coordonarea activitatilor financiare,comerciale,resource umane ,tehnice precum si cu dezvoltarea clientelei companiei,avand ca tinta plasarea acesteia in Topul National al Firmelor de intermediere a tranzactiilor financiare.

-Mentinerea unei retele globale de relatii cu investitorii financiari specializati in intermedierea tranzactiilor financiare, care sa asigure acces rapid la pool-urile multiple de capital incluzand fonduri institutionale de private equity si de mezzanine

-Monitorizarea, analiza si evaluarea politicii legislative si a schimbarilor legislative din sectorul financiar-bancar care au impact asupra comisioanelor, spread-urilor si in mod special asupra intregii industrii de servicii financiare.

-Gestionarea resurselor si a volumului de munca a echipelor de proiect ;supervizarea proceselor de due diligence aferente proiectelor gestionate.

-Mentinerea unui nivel ridicat de cunostiinte pentru toate tipurile de servicii oferite,precum si caracteristicile si beneficiile tuturor serviciilor si produselor; maximizarea profitabilitatii pe clienti prin vanzarea de produse financiare aditionale.

Tipul sau sectorul de activitate Activitati de intermediere a tranzactiilor financiare / Transferuri monetare / Comert.

01/05/1996–31/12/2015

Director general / Administrator /Actionar

SALITEX INDUSTRIES S.R.L., Targu Jiu (România)

-Coordonarea proiectelor de investitii complexe, intocmirea planurilor de investitii anuale si a strategiilor pe termen lung

-Coordonarea activitatii de pregatire,organizare si desfasurare a achizitiilor de servicii ; coordonarea activitatii de urmarire a contractelor de servicii.

-Intocmirea documentatiilor de licitatie, verificare oferte, decontari, intocmire si derulare contracte de constructii si montaje echipamente.

-Activitati de identificare si dezvoltare de noi directii de afaceri si investitii ale companiei pe pietele concurente,incluzand: studiul fezabilitatii proiectelor, licentierea si avizarea lor,precum si negocierea

contractelor de furnizare, operare si mentenanta.

-Oferirea de servicii clientilor cu un spectru larg de nevoi de dezvoltare in afaceri (consultanta personalizata).

-Furnizarea de servicii de consultanta pentru optimizarea proceselor de afaceri(operationale sau functii suport); facilitarea procesului de imbunatatire continua ; asistenta in implementarea modificarilor convenite solicitate periodic de catre clienti, menite sa sprijine proiectele livrate si a aplicatiilor utilizate.

Tipul sau sectorul de activitate Activitati de inginerie si consultanta tehnica legata de acestea /Servicii / Activitati de consultanta pentru afaceri si management / Comert

01/07/1991–30/12/1993

Sef serviciu tehnic / Actionar

YOKO S.R.L., Targu Jiu (România)

-Coordonarea , organizarea si supravegherea lucrarilor de intretinere, exploatare si reparatii utilaje miniere de suprafata, precum si certificarea calitatii acestor lucrari.

-Coordonarea activitatilor de punere in functiune, service in garantie si postgarantie pentru motoare Caterpillar,Perkins,Lister Petter, diverse aplicatii ale acestora (utilaje pentru constructii, auto) precum si pentru grupuri electrogene impreuna cu instalatiile si dispozitivele anexa.

-Efectuarea expertizelor tehnice in situatiile de defectiuni ale motoarelor,alternatoarelor, controlerelor,stabilind cauza producerii acestora si eventualele efecte secundare ce pot fi produse asupra echipamentelor.

Tipul sau sectorul de activitate Activitati de inginerie si consultanta tehnica legate de acestea / Reparatii utilaje pentru constructii si mijloace de transport

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

2016–Prezent

Doctorand

Nivelul 8 CEC

Universitatea din Petrosani, Petrosani (România)

01/2016–05/2016

Certificat Bursa de studii BBM-European Business Management

Nivelul 3
-OFQUAL,LSBCQF,
Marea Britanie,UE

London School of Business and Comunication

Management Strategic

Leadership si Comunicare Manageriala

Comunicare si Negociere in Afaceri

Life Skills for Managers, Dezvoltarea Relatiilor Interumane

2015–2017

Diploma de master

Nivelul 7 CEC

Universitatea Titu Maiorescu, Bucuresti (Romania)

Tehnici contabile si financiare pentru gestiunea afacerilor

1986–1991

Diploma inginer mecanic tehnolog

Nivelul 6 CEC

Institutul de Constructii Bucuresti- Facultatea de Utilaj Tehnologic pentru Constructii, Bucuresti (România)

Masini si Utilaje pentru Constructii

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)

română

Limbile străine

ÎNȚELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
Ascultare	Citare	Participare la conversație	Discurs oral	

engleză	B2	B2	B2	B2	B2
franceză	A2	A2	A2	A2	A2

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat
Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare

-Tenace , corect, deschis la comunicare, atent la detalii, capacitate de evaluare a situatiilor si generare de strategii si raspunsuri adecvate
 -Aptitudini de a gestiona relatiile cu colaboratorii, superiorii si subordonatii, abilitatea lucrului in echipa, comunicativitate si crearea unei ambianțe psihologice pozitive, sociabilitate, flexibilitate.

Competențe organizaționale/manageriale

-Capacitate de prelucrare rapida a informatiilor si un grad ridicat de adaptabilitate la diferite situatii neprevazute.
 -Competente antreprenoriale, civice, precum si de constientizare culturala si expresie.
 -Aptitudini de leadership, management, comunicare si networking.
 -Capacitate de analiza si sinteza a informatiilor, formulare de politici si strategii de succes, concentrare pe stabilirea ,prioritizarea si indeplinirea obiectivelor.

Competențe dobândite la locul de muncă

-Competente tehnice, economice si juridice, de administrare a societatiilor comerciale, dobandite si exersate in practica.
 -Experienta relevanta in startup-uri, achizitii si in derularea unor proiecte ample care sa implice atat elemente de natura tehnica cat si aspecte economico-financiare.
 -Aptitudini avansate de analiza financiara, de gestionare a relatiilor cu clientii si de negociere; abilitatea de a interpreta informatiile financiare si de a intocmi si utiliza modele financiare.

Competențele digitale

AUTOEVALUARE				
Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator independent	Utilizator independent	Utilizator independent

Competențele digitale - Grilă de auto-evaluare

Alte competențe

Cunostiinte avansate de brokeraj financiar-bancar ,inginerie mecanica, constructii civile, design si amenajari interioare.

Permis de conducere

B